

Einer für alle! Kay Weddecke als neue Spitze des Teams Maklerbetreuer und Kooperation



Kay Weddecke

© MAXPOOL

Den nächsten Meilenstein zu erreichen, ist keine Frage der Road Map, sondern eines engagierten Teams mit Know-how. Für MAXPOOL der wichtigste Faktor geplanter Weiterentwicklungen, die im Frühjahr 2022 von der Idee in die Umsetzung gehen. Mit Kay Weddecke, der seit 01. April als Abteilungsleiter der Maklerbetreuer und Kooperation beim Hamburger Maklerpool eingestiegen ist, hat dieser Plan an Fahrt aufgenommen. Als Verantwortlicher des Bereiches wird er die Betreuung der Partner übernehmen und die Einführung von zukünftigen Regionalmanagern leiten.

Mehr als zehn Jahre ist Kay Weddecke bereits Teil der Versicherungs- und Finanzbranche und kennt die Bedürfnisse und Wünsche, die an langfristige Pool-Partnerschaften gestellt werden. Zuletzt sammelte er als Vertriebsleiter der Region Nord/Ost bei Fonds Finanz Erfahrungen mit der Betreuung der Regionaldirektoren und bringt diese Expertise nun bei MAXPOOL ein. Für die Umsetzung der Aufgaben sind die ersten Steps vorgezeichnet: „Unsere Mehrwerte rücken in den Fokus der direkten Vertriebskommunikation. Die enorme Anzahl an angeschlossenen Versicherungsmaklern definiert in so vielen Bereichen das angesehene Standing von MAXPOOL und macht uns zu einem der besten Maklerpools. Dieses Paket müssen wir an potenzielle Partner eindrucksvoll und effektiv herantragen.“



Mehr Service, mehr Möglichkeiten, mehr MAXPOOL! Vertriebsvorstand Kevin Jürgens begrüßt die kraftvolle Initiative: „Mit der Erfahrung von Kay Weddecke haben wir die sichere Basis für den Ausbau einer ganzheitlichen Maklerbetreuung an Bord. Seine Entscheidung, mit uns serviceorientierte Alleinstellungsmerkmale für MAXPOOL noch weiter auszubauen und im Markt zu verankern, zeigt uns, dass wir mit unseren Strategien und Projekten für eine stärkere Bindung ins Schwarze treffen.“