

Stefan Woitkus wechselt als Director Sales zu blau direkt



blau direkt beruft mit Wirkung zum 01. Mai 2022 Stefan Woitkus (41) zum Director Sales. In seinem zukünftigen Aufgabenfeld wird der Vertriebsexperte beim Lübecker Infrastrukturdienstleister die Akquise und Begleitung von Key Account Partner:innen sowie Kooperationen steuern.

Mit Woitkus hat blau direkt einen weiteren Branchenkenner für einen Betriebsausbau begeistern können. So blickt der zukünftige Director Sales durch seine Tätigkeiten bei Banken, Beratungshäusern und Maklerpools bereits auf tiefgehende Branchenerfahrungen im Finanzdienstleistungssektor zurück. Mit der Besetzung gibt blau direkt das Vertriebsmanagement in eine neue Verantwortung. In seiner neuen Aufgabe wird Woitkus den Bereich der Belegschaftsmakler:innen und der Bancassurance weiter voranbringen und den wirtschaftlichen Erfolg durch digitale Kundenzugänge verbessern.

Woitkus freut sich auf seine zukünftige Aufgabe: "Der Markt ist in stetiger Bewegung. Aus meiner Sicht ist Technik eine unverzichtbare Komponente. Daher bin ich froh, mein Wissen beim Technologiemarktführer im Bereich der Belegschaftsmakler:innen und der Bancassurance mit einzubringen und das eh schon starke Wachstum von blau direkt weiter zu beschleunigen."



“Wir freuen uns, dass wir einen so erfahrenen Vertriebsexperten für uns gewinnen konnten, der uns in vielerlei Hinsicht mit seinen frischen und innovativen Ideen weiter nach vorne bringt“, blickt Oliver Lang, Chief Investment Officer bei blau direkt, positiv in die Zukunft.

Pressekontakt:

Kerstin Brinkmann
Telefon: +49 451 87201178
E-Mail: presse@blaudirekt.de

Unternehmen

blau direkt GmbH & Co. KG
Kaninchenborn 31
23560 Lübeck

Internet: www.blaudirekt.de

Über blau direkt GmbH & Co. KG

blau direkt ist ein Infrastrukturdienstleister für Vermittler von Versicherungen. Mit rund 155 Mitarbeitern erleichtert blau direkt Versicherungsmaklern und Vertrieben die Arbeit. Als Spezialist für die Datenverarbeitung und Pflege von Antragsdaten, Bestandsdaten und Dokumenten erleichtert der Transaktionsdienst von blau direkt die Prozessoptimierung im gesamten

Vermittlungsverfahren. Diese Dienste können wahlweise im Rahmen von Funktionsausgliederungen, Back-Office-Dienstleistungen oder im Rahmen ergänzender Infrastrukturdienstleistungen genutzt werden.