

Rechtssicherheit für Honorarberater - Musterverträge exklusiv für VDH-Partner

Zunehmende staatliche Regulierung, angebliche Anlegerschutzanwälte auf Mandantenjagd, eindeutige Skizzierung und Dokumentation der eigenen Dienstleistungen, Honorierung. Für Honorarberater entscheidet auch die Rechtssicherheit vertraglicher Vereinbarungen über Erfolg oder Misserfolg des eigenen Geschäftsmodells.

Jetzt stellt der Verbund Deutscher Honorarberater (VDH) seinen Partnern Musterverträge für die Beratung und Betreuung von Mandanten zur Verfügung. „Da wir sämtliche Kosten dafür übernehmen, haben unsere Partner einen großen Mehrwert“, sagt VDH-Geschäftsführer Dieter Rauch.

Der Verbund Deutscher Honorarberater investiert in diesen professionellen und qualitativ hochwertigen Service für seine angebundenen Honorarberater einen höheren fünfstelligen Betrag. „Da der finanzielle Aufwand für jeden Einzelnen extrem groß wäre, könnten sich viele Honorarberater individuelle Verträge nicht erstellen lassen, obwohl anwaltlich geprüfte Beratungs- und Betreuungsverträge zwingend nötig sind. Ohne unseren Service wäre die wirtschaftliche Existenz einiger unserer Partner akut gefährdet“, ist VDH-Chef Rauch überzeugt.

Hintergrund: Für jeden Honorarberater sind, sofern er seine Arbeit ernst nimmt und auf ein zukunftssträchtiges Geschäftsmodell setzt, stichfeste sowie klar definierte und deshalb rechtlich einwandfreie Verträge zwingend nötig. Hier geht es etwa neben der Vergütung, also neben dem Honorar, auch um die Rechte und Pflichten der Vertragsparteien, somit des Honorarberaters und seines Mandanten. „Zunehmend bedeutsam ist überdies, dass sämtliche datenschutzrechtlichen Themen aufgegriffen und ebenfalls eindeutig und transparent geklärt werden“, fügt Rauch hinzu. Es sei überlebensnotwendig, dass solche Musterverträge von Fachanwälten für Bank- und Kapitalmarktrecht zumindest geprüft und gebilligt, besser: von A bis Z selbst verfasst würden.

Der VDH hat mit der Münchner Anwaltskanzlei Dr. Christian Waigel eine der bekanntesten und renommiertesten Adressen beauftragt, sämtliche Musterverträge zu prüfen und den neuen gesetzlichen Gegebenheiten anzupassen. Dr. Christian Waigel ist in der Finanzbranche seit Jahren eine feste Größe, da er unter anderem viele Institute bei der Einführung der MiFID II berät.

Dr. Christian Waigel über seine Arbeit für den VDH: „Der Verbund Deutscher Honorarberater stellte seinen Partnern Vertragsmuster für die Kundenbeziehung zur Verfügung. Diese Verträge haben wir einer Revision unterzogen und teilweise ergänzt sowie an neue gesetzliche Gegebenheiten angepasst. Sie entsprechen nun dem aktuellen Gesetzesstand.“

Ab sofort stehen Musterverträge für sämtliche Arbeits- und Geschäftsbereiche der Honorarberatung zur Verfügung. Von der Investment- über die Versicherungsberatung bis zur Darlehensvermittlung. Berücksichtigt wird selbstverständlich, ob der Mandant Verbraucher oder Unternehmer ist, weil sich die Vertragsgestaltungen teils deutlich voneinander unterscheiden. Wieder neu im VDH-Angebot ist im Übrigen der, in rechtlicher Hinsicht ebenfalls top-aktuelle „Vertrag zur Erstellung eines Finanzgutachtens“. Die Erstellung eines Finanzgutachtens ist für praktisch jeden Honorarberater das A und O seiner Tätigkeit.

„Wir waren nicht nur Pionier der Finanzberatung in Deutschland, sondern sind seit mittlerweile 15 Jahren dessen wichtigster Ideengeber und Antriebsmotor. Größtmögliche Rechtssicherheit ist neben vielen anderen eines der wichtigsten Assets, die der VDH seinen Partnern bietet“, betont Dieter Rauch.

Pressekontakt:

Dieter Rauch
Telefon: 09621 / 78825 - 0
Fax: 09621 / 78825 - 20
E-Mail: info@vdh24.de

Unternehmen

VDH GmbH Verbund Deutscher Honorarberater
Emailfabrikstraße 12
92224 Amberg

Internet: www.vdh24.de

Über VDH GmbH Verbund Deutscher Honorarberater

Der VDH wurde im Jahr 2000 gegründet und ist mit 15 Jahren Erfahrung der älteste und der führende Anbieter von Infrastruktur, Ausbildungsangeboten sowie der gesamten Produktwelt für die Honorarberatung. Die dem VDH angeschlossenen Beratungsunternehmen betreuen Vermögenswerte von mehr als 1.6 Mrd. Euro. Der VDH hat in den letzten 15 Jahren die Honorarberatung bei Politik, Medien, Produktanbietern und Beratern etabliert und gilt als DER Pionier in der produkt- und provisionsfreien Finanzberatung.

Pressekontakt:

Hajo Simons
Telefon: (01 71) 3 17 71 57
E-Mail: hajo-simons@simons-team.de

Unternehmen

simons.team
Am Köttersbach 4
51519 Odenthal