

Der Pflegeplan – das kostenfreie Verkaufstool für Pflegezusatz!

Der Pflegeplan wurde von insuro Maklerservice entwickelt, um den Beratungsprozess für die Pflegetagegeldversicherung so einfach und professionell wie möglich zu gestalten. Mit dem Pflegeplan hat der Versicherungsmakler ein kostenfreies und selbstrechendes Tool an der Hand, das ihn systematisch durch das Verkaufsgespräch leitet.

„Bedarfsweckung – Bedarfsanalyse – Gesundheitsprüfung in Echtzeit – ein direkter Preis/Leistungsvergleich. Alles in einem Tool – das ist komplett neu.“ erklärt Jan Dinner, Geschäftsführer von insuro Maklerservice.



Und so funktioniert der Pflegeplan:

Als erstes wird durch aussagekräftige und optisch ansprechende Grafiken und Statistiken der **Bedarf des Kunden** zum Thema Pflege geweckt.

Danach folgt die **Bedarfsanalyse**. Die Versorgungslücke wird je Kunde individuell und völlig unkompliziert ermittelt.

Um die passende Versicherung zu finden, wird zunächst die **Gesundheitsprüfung** durchgeführt. Der Pflegeplan berücksichtigt nur Versicherer mit geschlossenen Gesundheitsfragen, also mit einer einfachen und sicheren Gesundheitsprüfung.

Mit Hilfe des **Marktvergleichs** wird jetzt einfach die passende Versicherung mit dem besten Preis/Leistungsverhältnis ermittelt. Die Ergebnisse aus der Gesundheitsprüfung und der Bedarfsanalyse werden hierbei berücksichtigt.

Der Pflegeplan findet nicht nur schnell und unkompliziert die passende Versicherung, er hält auch zwei aktive „Helfer“ für den Leistungsfall bereit.

Die zwei „Helfer“

Anwaltliche Erstberatung

- Telefonische anwaltliche Erstberatung im Versicherungsfall durch einen Fachanwalt der Kanzlei Michaelis. Zum Beispiel, wenn es Probleme mit der Leistung des Versicherers oder bei der Ermittlung der Pflegestufe durch den medizinischen Dienst der Krankenversicherungen gibt.

Vor Ort Pflegeberatung

- Eine umfangreiche vor Ort Pflegeberatung durch geschulte Experten, die dem Versicherten und den Angehörigen helfen, das Leben mit der Pflegebedürftigkeit zu organisieren. Diese Pflegeberatung kann jederzeit in Anspruch genommen werden.

Die „Helfer“ kann jeder Versicherungsmakler, der mit dem Pflegeplan arbeitet, **kostenfrei** seinen Kunden anbieten. Der Vermittler kann sich mit diesen Alleinstellungsmerkmalen ganz einfach vom Wettbewerb absetzen, da der Kunde sich im Zweifel immer für die bessere Leistung zum gleichen Preis entscheidet.

Der Pflegeplan sowie ein witzig gestalteter Erklärfilm stehen kostenfrei zur Verfügung:

www.pflegeplan.de