

Spezialversicherung „Best for Cars“ mit weiteren Highlights

**Die Württembergische Versicherung AG, ein Unternehmen des Vorsorge-Spezialisten Wüstenrot & Württembergische (W&W), hat ihren Spezialtarif „Best for Cars“ für Oldtimer, Youngtimer und Sammlerfahrzeuge überarbeitet. Der ohnehin zu den marktführenden Produkten gehörende Tarif wurde dabei um zahlreiche Zusatzbausteine und Leistungsinhalte erweitert.
**

Die Württembergische Versicherung AG, ein Unternehmen des Vorsorge-Spezialisten Wüstenrot & Württembergische (W&W), hat ihren Spezialtarif „Best for Cars“ für Oldtimer, Youngtimer und Sammlerfahrzeuge überarbeitet. Der ohnehin zu den marktführenden Produkten gehörende Tarif wurde dabei um zahlreiche Zusatzbausteine und Leistungsinhalte erweitert.

Mit dem Spezialtarif „Best for Cars“ bietet die Württembergische Besitzern von Oldtimern, Youngtimern und Sammlerfahrzeugen einen optimalen Schutz für deren Schmuckstücke. Das flexible Baukastensystem erlaubt Kunden dabei den Versicherungsschutz individuell und passgenau zusammenzustellen. Ein Highlight hierbei ist der Baustein „Allgefahrendeckung“, welcher dem Kunden durch die Mitversicherung fast aller Gefahren umfangreichen Schutz im Rahmen der Kaskoversicherung bietet. Lediglich wenige Ausnahmen, wie zum Beispiel das vorsätzliche Herbeiführen eines Schadens oder Schäden aufgrund des gewöhnlichen Alterungsprozesses durch Rost, Korrosion oder Schäden durch Verschleiß, sind ausgeschlossen.

Nun wurde der Tarif „Best for Cars“ um zahlreiche Highlights erweitert. So wurde beispielsweise der Baustein „Fahrer-Schutz“ in den Tarif integriert. Dieser leistet, wenn sich ein berechtigter Fahrer bei einem Unfall mit dem versicherten Fahrzeug verletzen sollte. Zudem wurden die Leistungen des Bausteins „Schutzbrief Classic“ verbessert und dabei gleichzeitig der Beitrag gesenkt. Der Schutzbrief beinhaltet nicht nur das Abschleppen oder den sofortigen Heimtransport des defekten Pkw aus dem In- und Ausland, sondern auch die Organisation von der Übernachtungsmöglichkeit bis zur Weiterreise. Zudem wurde der Versicherungsschutz für Auslandsreisen um die Komponente „Ausland-Schaden-Schutz“ erweitert. Diese beitragsfreie Erweiterung schützt bei einem Unfall im Ausland vor den finanziellen Folgen eines Schadens, für den der Unfallgegner einzutreten hat. Die Regulierung erfolgt nach deutschem Recht. Dies ist ein wichtiger Aspekt, da in vielen europäischen Ländern der gesetzlich vorgeschriebene Versicherungsumfang deutlich zu niedrig angesetzt ist. Eine weitere Neuerung ist die Erhöhung der Deckungssumme in der Kraftfahrt-Haftpflicht pro geschädigte Person von acht auf 15 Millionen Euro.

www.wuerttembergische-makler.de

Kontakt:

Württembergische Vertriebsservice GmbH
Maria-Helena Scheffler
Mobil: 0711 / 662 72227
E-Mail: makler-service@wuerttembergische.de

Wüstenrot & Württembergische - Der Vorsorge-Spezialist

Die Wüstenrot & Württembergische-Gruppe ist „Der Vorsorge-Spezialist“ für die vier Bausteine moderner Vorsorge: Absicherung, Wohneigentum, Risikoschutz und Vermögensbildung. Im Jahr

1999 aus dem Zusammenschluss der Traditionsunternehmen Wüstenrot und Württembergische entstanden, verbindet der börsennotierte Konzern mit Sitz in Stuttgart die Geschäftsfelder BausparBank und Versicherung als gleichstarke Säulen und bietet auf diese Weise jedem Kunden die Vorsorgelösung, die zu ihm passt. Die rund sechs Millionen Kunden der W&W-Gruppe schätzen die Service-Qualität, die Kompetenz und die Kundennähe von 9.000 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern im Innendienst und 6.000 Außendienst-Partnern. Dank eines weiten Netzes aus Kooperations- und Partnervertrieben sowie Makler- und Direkt-Aktivitäten kann die W&W-Gruppe mehr als 40 Millionen Menschen in Deutschland erreichen. Die W&W-Gruppe setzt auch künftig auf Wachstum und hat sich bereits heute als größter unabhängiger und kundenstärkster Finanzdienstleister Baden-Württembergs etabliert.

Über die Württembergische Vertriebservice GmbH

Die Württembergische Vertriebservice GmbH ist Teil des Vorsorge-Spezialisten Wüstenrot & Württembergische (W&W) mit Sitz in Stuttgart. Seit 2007 bietet sie Maklern und Mehrfachagenten ein umfassendes Versicherungsangebot. Die bundesweite Vertriebsstruktur gewährleistet eine serviceorientierte und professionelle Unterstützung der rund 5000 freien Vermittler, mit denen die Württembergische Vertriebservice GmbH zusammenarbeitet.

