

Fit für die Zukunft mit den assapp-Praxistagen

**assapp AG, das Systemhaus für Versicherungen und Finanzdienstleistungen, zeigt Vermittlern, wie sie sich und ihr Unternehmen noch effizienter organisieren können. Mit den assapp-Praxistagen werden sie fit für die Zukunft.
**

assapp AG, das Systemhaus für Versicherungen und Finanzdienstleistungen, zeigt Vermittlern, wie sie sich und ihr Unternehmen noch effizienter organisieren können. Mit den assapp-Praxistagen werden sie fit für die Zukunft.

Neben dem Neugeschäft stehen für Makler und Vertriebe Effizienz, schlanke Prozesse und die Vermeidung von Haftungsrisiken ganz oben auf der Agenda. Denn qualifiziert beraten und verkaufen zu können, reicht längst nicht mehr aus, um ein Vermittlungsunternehmen erfolgreich zu führen. Eine entscheidende Rolle spielt mittlerweile, Kunden- und Vertragsdaten einfach und übersichtlich verwalten zu können. Mit anderen Worten: Der Erfolg steht und fällt mit einem effizienten Maklerverwaltungsprogramm.

Lösung ass-CRM

Die Lösung heißt ass-CRM. Das innovative Maklerverwaltungssystem der assapp AG integriert die führenden Softwareprogramme für Makler, Vermittler und Vertriebe in einem einzigen Konzept. ass-CRM ist die erste Branchenlösung, die gemeinsam mit dem Marktführer Microsoft und erfahrenen Spezialisten der Versicherungs- und Finanzbranche entwickelt wurde. Berater profitieren davon, weil ihr gesamter Beratungsprozess auf nur einer einzigen Arbeitsoberfläche stattfindet und vollständig in Outlook dokumentiert wird. Die Daten stehen online wie auch offline bereit. Das Ergebnis: Kundenverwaltung in Perfektion.

assapp-Praxistage

Das klingt gut, aber was steckt wirklich dahinter? Allen, die unverbindlich testen wollen, ob das ass-CRM auch für sie die optimale Lösung ist, macht assapp jetzt ein attraktives Angebot. Es richtet sich an Makler, Versicherungs- und Finanzvermittler sowie Vertriebe. Auf den assapp Praxistagen stellt die assapp AG wichtige Anwendungsbeispiele aus dem Arbeitsalltag eines Maklerunternehmens vor. Interessenten können sich unverbindlich und jenseits der Hektik von Messen und Roadshows mit den Vorteilen von ass-CRM vertraut machen. Diese Themen stehen auf der Agenda:

13.30 Uhr bis 14.45 Uhr: Einführung Grundlagen ass-CRM – Struktur und Aufbau

14.45 Uhr bis 15.00 Uhr: Gemeinsamer Austausch und Kaffeepause

15.00 Uhr bis 16.30 Uhr: Zehn Anwendungsbeispiele aus der Praxis

- 1) Systematische Auswertung von Bestandsdaten
- 2) Systematische Auswertung von Kundendaten
- 3) E-Mails archivieren
- 4) Geburtstagsliste erstellen und pflegen
- 5) Änderungsmitteilung bearbeiten
- 6) Datenqualität sichern
- 7) Newsletter an Privatkunden einrichten
- 8) Kommunikation zwischen ass-CRM und Vergleichsrechnern
- 9) Mit Berichten den Überblick behalten
- 10) Arbeiten mit Aktivitäten

Veranstaltungstermine und Stationen der assapp-Praxistage

09.11.2011 Köln
10.11.2011 Böblingen
14.11.2011 München
16.11.2011 Hamburg
17.11.2011 Bad Homburg
22.11.2011 Berlin

Alle Veranstaltungen finden in Microsoft Niederlassungen statt. Die Teilnahme ist kostenlos. Interessenten senden einfach eine Mail mit ihrem Wunschtermin an info@assapp.ag, Stichwort Praxistage.

Kontakt:

Marco Burkart
Tel.: 0721 / 602 83 - 0
Fax: 0721 / 602 83 - 100
E-Mail: info@assapp.ag

assapp AG
Karlstraße 21
76133 Karlsruhe
Webseite: www.assapp.ag

Über die assapp AG

Die assapp AG ist ein Systemhaus, das sich auf die besonderen Anforderungen der Versicherungswirtschaft spezialisiert hat. Als Fullservice-Dienstleister bietet assapp integrierte IT-Lösungen aus einer Hand, die alle Prozesse bei der Beratung, Vermittlung und Verwaltung von Finanzdienstleistungen unterstützen – von der Hard- und Software bis hin zu Leistungen der Telekommunikation. Seit 2008 ist die assapp AG Gold Certified Partner von Microsoft.

assapp
assekuranz applikationen