

Die Stuttgarter und der Verband Deutscher Versicherungsmakler e.V. (VDVM) präsentieren innovative Tarife

Höhere Übertragungswerte für Arbeitnehmer bei Arbeitgeberwechsel. Mit neuen Tarifen der betrieblichen Altersversorgung (bAV) ergänzt Die Stuttgarter ihr Produktportfolio. Sie stärkt damit den wachsenden Geschäftsbereich der bAV. Die Tarife sind das Ergebnis einer Kooperation der Stuttgarter mit dem Verband Deutscher Versicherungsmakler e.V. (VDVM).

• Höhere Übertragungswerte für Arbeitnehmer bei Arbeitgeberwechsel

Mit neuen Tarifen der betrieblichen Altersversorgung (bAV) ergänzt Die Stuttgarter ihr Produktportfolio. Sie stärkt damit den wachsenden Geschäftsbereich der bAV. Die Tarife sind das Ergebnis einer Kooperation der Stuttgarter mit dem Verband Deutscher Versicherungsmakler e.V. (VDVM). Sie gelten für Direktversicherungen und Rückdeckungsversicherungen für Pensionszusagen bzw. Unterstützungskassen-Lösungen. Mitglieder des VDVM können die Tarife seit Anfang Juni 2014 anbieten.

Kundenorientierung im Fokus

Gegenüber aktuellen Tarifen zeichnen sich die neuen bAV-Tarife der Stuttgarter in Kooperation mit dem VDVM durch höhere Rückkaufswerte in den ersten Vertragsjahren aus. Damit werden auch höhere Übertragungswerte erreicht. Aufgrund einer veränderten Kalkulation fließt ab Vertragsbeginn deutlich mehr Geld in die Bildung des Vertragsguthabens als bei anderen Tarifen. Ralf Berndt, Vorstand Vertrieb und Marketing der Stuttgarter: „Damit werden wir den Ansprüchen der Kunden vor dem Hintergrund sich wandelnder Berufsbiografien noch besser gerecht: Immer mehr Arbeitnehmer sind im Laufe ihres Erwerbslebens für verschiedene Arbeitgeber tätig. bAV-Verträge werden dann von einem Betrieb auf den nächsten übertragen. Die Höhe der Übertragungswerte spielt somit für unsere Kunden eine entscheidende Rolle. Dieser Anforderung haben wir uns gestellt.“ Musterberechnungen der neuen bAV-Tarife zeigen, dass die Rückkaufswerte in den ersten Vertragsjahren um mehr als 20 Prozent höher sind.

Courtage verteilt sich auf die gesamte Vertragslaufzeit

Dabei kommt erstmalig ein zukunftsgerichtetes alternatives Vergütungsmodell für Makler zur Anwendung. Dieses hebt die zeitliche Diskrepanz zwischen Vergütung und Beratungsaufwand auf. Die einmalige Vermittlungscourtage bei Abschluss des Vertrages fällt niedriger aus als bei anderen Tarifen. Die laufende Courtage hingegen ist höher. Sie wird ausgewogener auf die gesamte Laufzeit des Vertrages verteilt. „Gute Beratung, Service und ständige Erreichbarkeit kosten Geld. Die notwendige Qualität in der Beratung lässt sich nur durch ein funktionierendes Geschäftsmodell für Vermittler gewährleisten. Die neuen Tarife, die wir gemeinsam mit der Stuttgarter entwickelt haben, leisten hierzu einen wichtigen Beitrag“, betont Oliver Fellmann, Vorstandsmitglied des VDVM.

Die Stuttgarter hat sich mit modernen bAV-Lösungen bereits fest im Markt etabliert. „Mit dieser einzigartigen Lösung gehen wir im wachstumsstarken Geschäftsbereich bAV neue Wege und bauen diesen weiter aus. Wir sind stolz, dass sich der VDVM als älteste Maklervereinigung in Deutschland entschieden hat, diesen innovativen Ansatz mit der Stuttgarter als Produktpartner zu verwirklichen“, so Ralf Berndt.

Pressekontakt:

Annibale Picicci

Telefon: 0711 / 665 - 14 71

Fax: 0711 / 665 - 15 15

E-Mail: annibale.picicci@stuttgarter.de

Unternehmen:

Stuttgarter Lebensversicherung a.G.

Rotebühlstr. 120

70135 Stuttgart

Internet: www.stuttgarter.de

Über Die Stuttgarter:

Die Stuttgarter Lebensversicherung a.G. als Muttergesellschaft der Versicherungsgruppe ist mit über 100 Jahren Tradition als Versicherungsverein auf Gegenseitigkeit (VVaG) allein den Interessen seiner Versicherten verpflichtet. Der Schwerpunkt der Stuttgarter liegt auf modernen Vorsorgelösungen in der Lebens- und Unfallversicherung. Die Auszeichnungen namhafter Ratingagenturen bestätigen seit Jahren regelmäßig ihre Verlässlichkeit, Solidität und Finanzstärke.

Zukunft machen wir aus Tradition.

