

## Fonds Finanz präsentiert auf der 4. Kölner Versicherungs- und Kapitalanlagemesse vier neue Themenschwerpunkte

**Der Münchner Maklerpool Fonds Finanz stellt auf der 4. KVK-Messe, die am 26. Juni in Köln stattfindet, erstmals vier neue Themenschwerpunkte vor. Für die erwarteten 3500 Fachbesucher soll das Messeprogramm hierdurch noch klarer strukturiert werden.**

**Der Münchner Maklerpool Fonds Finanz stellt auf der 4. KVK-Messe, die am 26. Juni in Köln stattfindet, erstmals vier neue Themenschwerpunkte vor. Für die erwarteten 3500 Fachbesucher soll das Messeprogramm hierdurch noch klarer strukturiert werden. Das Ziel: bedeutende Bereiche, die die Makler aktuell beschäftigen, vollumfänglich abzudecken und dazustellen - und dazu beizutragen, dass sich alle Teilnehmer schneller und vor allem besser zurecht finden.**

150 Aussteller, darunter alle wichtigen Versicherungen, Banken, Fondsgesellschaften, Emissionshäuser, baufinanzierende Banken und Bausparkassen, mehr als 70 Vorträge, Seminare und Workshops - da kann der Überblick zeitweise auf der Strecke bleiben. Um dem entgegenzuwirken und die aktuell relevantesten Branchenanliegen konsequent aufzugreifen, wird das Vortragsangebot der Messe erstmals in insgesamt vier wesentliche Themenabschnitte aufgegliedert.

„Für Vermittler ist es zentral, sich am Markt bestmöglich auszukennen. Denn nur wer rundum informiert ist, kann das für seinen Kunden beste Produkt finden und optimal beraten. Unsere Themenschwerpunkte bieten Fachbesuchern die Möglichkeit einer gezielten, fokussierten Weiterbildung - und das ohne zusätzliche Kosten“, so Norbert Porazik, geschäftsführender Gesellschafter der Fonds Finanz Maklerservice.

Dank vier Themenschwerpunkten und Messe-Planer ganz einfach durch das Messeprogramm navigieren

Unter dem ersten Themenschwerpunkt „mehr und zufriedene Kunden“ werden unter anderem Inhalte wie Neukundengewinnung oder Bestandskundenterminierung vereint sowie Wege langfristiger und erfolgreicher Kundenbindung aufgezeigt.

Hinter „Wachstumschancen für Vermittler“ verbirgt sich spezifisches Wissen zu Online-Beratung und -verkauf, aber auch Informationen zu neuen Sparten wie die jüngst gestartete Baufinanzierung. Hier geht es vor allem darum, all jene Wachstumschancen und deren Vorteile zu erläutern, die das Arbeiten am „Zahn der Zeit“ mit sich bringen kann. „Wettbewerbsvorteil Beratungsqualität“ verbindet neben rechtlichem Wissen und Schulungen zu Soft Skills auch Produkt- und Spezialwissen und zahlt damit konkret auf das fachliche Know-how der Vermittler ein, das besonders für die bedarfsgerechte und qualitativ hochwertige Beratung als wichtig zu betrachten ist. Und schließlich weist dann - wie der Titel bereits verrät - der Schwerpunkt „Mehrwerte der Fonds Finanz“ im Besonderen auf die kostenfreien Angebote des Veranstalters der Messe hin. Darunter finden sich Neuerungen wie die Investment-Plattform oder Innovationen wie die Makler-Homepages und Vertragsvorlagen zur Bestandssicherung.

Interessenten können sich auf der Internetpräsenz der KVK-Messe informieren und anmelden: <http://www.kvk-messe.de>. Der Zugang zum gesamten Vortrags- und Messeprogramm ist wie bereits in den Vorjahren kostenfrei.

Unter <http://bit.ly/kvk-messeplaner> stellt der Veranstalter zudem einen personalisierbaren

Messeplaner zur Verfügung, mit dessen Hilfe Fachbesucher ihren Messebesuch noch einfacher organisieren können.

Einen Vorgeschmack auf einige der mehr als 70 Vorträge zu den vier Themenschwerpunkten bietet die folgende Übersicht:

### **Mehr und zufriedene Kunden**

- Neukundentermine auf Abruf (Referent: Jörg Laubrinus)
- Wie verführe ich eine Diva? ... verwöhnte Kunden, gesättigte Märkte und trotzdem mehr Umsatz! (Referent: Roger Rankel)
- Der Reiz-Reaktions-Mechanismus (Referent: Hans D. Schittly)

### **Wachstumschancen für Vermittler**

- Online-Beratung. Prozesse optimieren und kundenorientiert beraten (Referent: Jan Helmut Hönle)
- Die Fonds Finanz Baufinanzierung (Referentin: Nina Schäfer)
- Elektronische Unterschrift (Referent: Andres Ucke)

### **Wettbewerbsvorteil Beratungsqualität**

- Haftungsfallen im Vertriebsalltag (Referentin: Ulrike Specht)
- Wo immer ihre Kunden stehen, sitzen oder liegen (Referent: Bernhard P. Wirth)
- Geballte Ladung BU-Fachwissen (Referent: Gerhard Pscherer)

### **Mehrwerte der Fonds Finanz**

- Immer da, nie weg – 24 Stunden beim Kunden mit Ihrer kostenfreien Makler-Homepage von der Fonds Finanz! (Referentin: Anja Elenschneider)
- Effiziente und erfolgreiche Investmentberatung (Referent: Hans-Jürgen Schmidt)
- Sichern Sie Ihr Lebenswerk bereits heute (Referent: David Valerius)

Das gesamte Vortragsprogramm ist unter <http://www.kvk-messe.de/fachvortraege> abrufbar.

### **Pressekontakt:**

Thorsten Jess

- Pressereferent / Marketing -

Telefon: 089 / 1588 15 - 380

Fax: 089 / 1588 35 - 380

E-Mail: [presse@fondsfinanz.de](mailto:presse@fondsfinanz.de)

### **Unternehmen:**

Fonds Finanz Maklerservice GmbH

Riesstraße 25

80992 München

Internet: [www.fondsfinanz.de](http://www.fondsfinanz.de)

### **Über Fonds Finanz Maklerservice GmbH**

Die Fonds Finanz Maklerservice GmbH ist der größte Allfinanz-Maklerpool Deutschlands. Mit über 26.000 Vertriebspartnern, 200 Mitarbeitern und 130 Regionaldirektoren ist das Münchener Unternehmen bundesweit tätig. Die Fonds Finanz erzielte im Geschäftsjahr 2012 eine Gesamtleistung von 103,3 Mio. Euro. Der Gewinn belief sich auf 7,2 Mio. Euro (Ergebnis der gewöhnlichen Geschäftstätigkeit).

Die Fonds Finanz bietet umfassende und mehrfach ausgezeichnete Vertriebsunterstützung für Vermittler in den Sparten Leben, Kranken, Sach, Beteiligungen, Investment und Bankprodukte – zu 100 % kostenfrei.

Die Fonds Finanz wurde 1996 gegründet und ist als inhabergeführte Kapitalgesellschaft zu 100 % unabhängig. Eigentümer und Geschäftsführer sind Norbert Porazik und Markus Kiener.

Stand: November 2013

