

**Maklerstimmen zur
VEMA-Zufriedenheitsumfrage 2022**

„Liebe VEMA Geschäftsführung und liebes VEMA Mitarbeiterteam und auch an alle angehenden Partner und Genossen, seit ca. etwas über einem Jahr ist uns die Partnerschaft mit der VEMA eine riesige Freude. Tägliche Arbeitsabläufe sind bestmöglich optimiert, z.B. mit der Postbox und dem Import und Abruf von BiPRO Dokumenten, dem Tool für Bestandsübertragungen, der Passwortverwaltung, insbesondere dem Plugin für unseren Browser, den Produktübersichten und Hilfen, der Akademie, insbesondere auch für die IDD Weiterbildungspflicht, der kompetenten und immer freundlichen und sehr schnellen Hilfe über den VEMA Service, die VEMA Mitarbeiter sowie der freundliche und kollegiale Umgang im VEMA Forum usw...! Die Hilfsmittel für Neugeschäft mit umfangreichen Informationen, z.B. zum download sowie spezieller Deckungskonzepte (!), Angebotsrechnern, professionellen Dokumenten mit eigenem Logo usw. sind vorbildlich und ein riesiger Nutzen. Der Umgang der Versicherungsunternehmen mit uns als VEMA Partner ist zuvorkommender als vorher und freut uns auch sehr. Alles zusammen fühlt man sich wie in einer großen Familie. Jeder ist für jeden da. Ganz herzlichen Dank dafür! Beste und kollegiale Grüße.“
(Johannes Piotrowski, A & O Versicherungen Inh. Johannes Piotrowski Versicherungsmakler)

„Ich bin sehr glücklich bei der Zusammenarbeit mit der VEMA. Vieles ist sehr viel einfacher durch die VEMA.“ (Tony Robert Alexander, aeskulap consulting Inh. Tony Alexander)

„Ich liebe es mit der VEMA eG zusammen zu arbeiten, weil es meine Arbeitsabläufe extrem vereinfacht hat und dadurch viel mehr Zeit für den verkäuferischen Aspekt meiner Tätigkeit bleibt. Außerdem kann ich meinen Kunden immer toll aufbereitetes, anschauliches und auf uns personalisiertes Material in Form von Kundenbroschüren, Risikoerfassungsbögen etc. an die Hand geben.“ (Christina Fischer, AF Finanzoptimierung Andreas Fischer e.K.)

„Top Produkte, Top Schulungen, sehr gute Unterstützung bei etwaigen Fragestellungen.“ (Horst-Michael Wietbrok, Aktiv Assekuranz Makler GmbH)

„In schwierigeren Zeiten ist Zusammenarbeit wichtiger denn je.“ (Steffen Zeidler, Aktiv-Vermittlungsgesellschaft für Versicherungen und Bausparverträge mbH)

„Ohne die VEMA kann ich mir meinen Betrieb nicht mehr vorstellen.“ (Andreas Hausdörfer, Andreas Hausdörfer Finanzmakler UG (haftungsbeschränkt) & Co. KG)

„Wir sind insgesamt sehr zufrieden mit dem Service und den Produkten der VEMA. Es erleichtert uns die Arbeit sehr.“ (Hans-Jürgen Pahner, APEX Versicherungs- und Finanzmakler GmbH)

„Die Zusammenarbeit klappt sehr gut. Ich würde mir nur bei der Erstellung der Leistungsvergleiche mehr Sorgfalt wünschen. Gerade bei den schwierigeren Produkten gibt es zu häufig Fehler und unterschiedliche Darstellung der gleichen Leistungen bei unterschiedlichen Versicherern.“ (Niels Ahlfeld, artemis Versicherungsmakler GmbH)

„Die damalige Gründung der VEMA eG war zukunftsweisend für Versicherungsmakler als Unterstützung zu den VR, die immer mehr auf den Makler abwälzen bei weniger Servicequalität, so daß hier eine Bündelung der Makler-Interessen zur richtigen Zeit kam und sich stetig weiter entwickelt, um den Herausforderungen unserer Branche entgegen zu treten und sie zu meistern. Das Gemeinschaftsgefühl ist schon sehr groß gewachsen- viel Glück und Erfolg für die kommenden Jahre!“ (Kirsten Sieg, Assekuranzkontor Sieg Versicherungsmakler e.K. Inh. Kirsten Sieg)

„Vielen Dank für die außerordentliche gute Zusammenarbeit!“ (Peer Böhmke, B+T Versicherungsmakler GmbH)

„Unerzichtbares Backoffice!“ (Harald Banditt, Banditt Versicherungsmakler GmbH & Co. KG)

„Seit einigen Jahren arbeiten wir mit Vema zusammen und haben diese von Jahr zu Jahr intensiviert. Mittlerweile ist ein Arbeiten ohne Vema für uns gar nicht mehr vorstellbar. Die Unterstützung, die Vema ihren Mitgliedern bietet, sucht seinesgleichen auf dem Markt. Vema...MUSS man einfach erleben. Uns bleibt am Ende eines Arbeitstages immer nur eines übrig: DANKE zu sagen. Ihr macht uns die Arbeit jeden Tag ein wenig leichter.“ (Bernhard Haschke, Bavaria Assekuranz Service GmbH)

„VEMA - mein geschäftliches "Zuhause".“ (Burkhard Bollow, BB Versicherungs- und FinanzMakler e.K.)

„Wir arbeiten seit 2021 mit der VEMA zusammen und können den Kollegen nur empfehlen, das umfangreiche Angebot der VEMA für ihren Arbeitsalltag zu nutzen. Fachlich- und technisch hohe Kompetenz, sowie ein äußerst umfangreiches Weiterbildungsangebot gepaart mit rechtlicher Unterstützung in allen Bereichen. Unerlässlich für ein modernes Maklerbüro.“ (Martin Engelmayr, bbv-service Versicherungsmakler GmbH)

„Durch die Kooperation mit der VEMA konnten wir in den vergangenen Jahren unsere Geschäftsprozesse optimieren, interne Abläufe verschlanken und haben darüber hinaus einen soliden Partner an unserer Seite, der uns zu jeder Zeit den Rücken stärkt und mit wertigen Fachinformationen aufwartet. Danke dafür!“ (Daniel Berkenbusch, Berkenbusch-Industrie-Assekuranz Makler GmbH & Co. KG)

„Unser Tagesgeschäft wäre ohne VEMA einfach nicht mehr vorstellbar :) von den Onlinerechner, über die hervorragenden Deckungskonzepte bis zu der gesamten VEMA-Welt ist dies für jeden Versicherungsmakler eine absolut unverzichtbare Partnerschaft, macht weiter so :).“ (Berthold Inreiter, Berthold Inreiter Finanz- und Versicherungsmakler GmbH)

„Die Zusammenarbeit mit der VEMA ist exzellent! Freundliche und kompetente Mitarbeiter, eine phantastische Plattform auf der man endlich mal alles an einem Platz findet für die tägliche Arbeit. Bei der Kontaktaufnahme mit der VEMA und der täglichen Arbeit hat man immer das Gefühl, endlich " zuhause" angekommen zu sein.“ (Steffen Brakebusch, Brakebusch KG)

„Technisch voll auf der Höhe - Partnerschaft auf Augenhöhe, Arbeitserleichterung in der Praxis - macht einfach Spaß!“ (Florian Haas, BSC Die Finanzberater GmbH)

„Ich bin so froh dass ich VEMA Mitglied bin, ohne die Unterstützung der VEMA würde ich meinen Arbeitsalltag nicht bewältigen. Mit der VEMA bleibt sogar noch Zeit für einen Espresso ;-).“ (Jürgen Konstanzer, Büro Konstanzer e.K. Versicherungsmakler)

„Zusammenarbeit auf Augenhöhe.“ (Erwin Arens, CarpeDiem-Finanz Inh. Erwin Arens)

„Erst jetzt, wo wir in der Personalstärke zulegen, ist uns die Bedeutung und Kompetenz der VEMA richtig bewusst geworden. Insbesondere die Rubrik "Kundenbroschüren" sind wirkungsvoll und wichtig für unser Geschäft.“ (Marc Jürgensen, Caurus KG)

„Mit Vema sind wir für die Zukunft gut aufgestellt.“ (Wolfgang Waltke, Christel Hellwig e.K.)

„Egal um welche Belange es geht. Die VEMA ist für uns da und wir für die VEMA. Super Dienstleistung und eine super Unterstützung.“ (Günter Frey, CONCREDO GmbH)

„Vielen Dank für Ihre super Arbeit!“ (Evelyn Salzbrenner, CONSES Vers.-Makler Evelyn Salzbrenner e.K.)

„Alles unter "einem Dach", immer auf dem aktuellsten Stand, bei Fragen wird immer geholfen.“ (Nicole Gallwitz, CoPro-Versicherungsmakler GmbH)

„Für mein Unternehmen war es die beste Entscheidung mit der VEMA zusammenzuarbeiten. Produkte, Schulungen und Service sind nur einige Punkte die an dieser Stelle genannt werden müssen.“ (David Alves Bentes, D. A. BENTES DER MAKLER GmbH)

„Ich bin gespannt auf die weitere Entwicklung von VEMA Office.“ (Carsten Schnittcher, Deutsche Finanzplan GmbH Versicherungsmakler)

„Eine der besten Entscheidungen die ich getroffen habe, wir machen sicherlich > 90% über die VEMA Produkte und kommunizieren das auch bei den Maklerbetreuern, dass wir nur Geschäft machen wenn es im VEMA Rechner drin ist.“ (Bernhard Dirr, Dirr & Kollegen Versicherungsmakler GmbH)

„Größter Glücksgriff.“ (Martin Dill, DM Versicherungsmakler GmbH & Co. KG)

„vom ersten Tag an eine Bereicherung für unser Unternehmen.“ (Katharina Mück, DMK DER MAKLER Inh. Dominik Kleber)

„Für mich als Kompositmakler ist die Vema nicht mehr wegzudenken. Die Vemakonzepte bzw. Sondervereinbarungen sind so gut wie unschlagbar in Preis und Leistung. Das VEMA-Team ist immer erreichbar und steht mit Rat und Tat zur Seite, was will man in diesen Zeiten mehr?!“ (Dominikus Sappl, Dominikus Sappl Versicherungsmakler)

„Die quantitative Entwicklung der VEMA entspricht aktuell nicht mehr dem Qualitätsniveau, was ich von der VEMA gewöhnt bin.“ (André Palesch, Dunt Versicherungsmakler GmbH)

„VEMA hat unsere Arbeit wesentlich vereinfacht, Zeiteinsparungen verursacht und unseren Betrieb zukunftsfähig gemacht! Vielen Dank hierfür an VEMA Vorstände und Mitarbeiter!“ (Jürgen Dussler, Dussler GmbH Versicherungsmakler)

„Die VEMA erleichtert durch die Vielzahl von Services und Unterstützungen unseren Arbeitsalltag ungemein. VEMA-Mitglied zu werden war mit Sicherheit einer unserer wichtigsten unternehmerischen Entscheidungen.“ (Philipp Eichin, EICHIN IMPLAN Versicherungsmakler OHG)

„Die VEMA ist uns in den unterschiedlichsten Bereichen (Weiterbildung, Konzepte, Prozesse, Rechner...) ein unverzichtbarer Partner geworden. Die Kombination zwischen fachlichem Know-How, persönlichem Engagement und technischem Verständnis ist einzigartig.“ (Manfred Elmer, elmer connect GmbH & Co. KG)

„Für mich ist die VEMA eine große Bereicherung und führt u.a. zur Zeitersparnis durch verschlangte Antragsprozesse. Ferner sind die vielfältigen Weiterbildungsmöglichkeiten sehr gut und hilfreich für den Beratungsalltag.“ (Edda Pelzer, EPW - Edda Pelzer Wirtschaftsberatung Inh. Edda Pelzer)

„Die Zusammenarbeit könnte viel besser sein, wenn Ihre IT-Auftritt auch für ältere Makler leichter zu handhaben wäre.“ (Bernd Ehm, Euro Versicherungsmakler Bernd Ehm)

„Die VEMA ist ein echter Mehrwert - die Mitarbeiter, die einen in jeder "Lebenslage" helfen können und ein unfassbares Wissen haben, die genialen Schulungen, die Deckungskonzepte, die Postbox, die VEMA Rechner (nur um ein paar Beispiele zu nennen). Das ist alles so so so gut gemacht, dass ich es mir ohne VEMA echt nicht mehr vorstellen kann. Daumen hoch und weiter so.“ (Tamara Christ, F.M.P.-Finanz und Vers.-Makler-Penzberg Inh. Josef Christ)

„Das VEMA-Team arbeitet zuverlässig, fachlich kompetent und steht uns im Alltag bei auftretenden Fragen zeitnah - meist in Echtzeit - immer mit sehr guten sowie stets praxisnahen Lösung hilfreich zur Verfügung. Es gibt kaum Wartezeiten. Insgesamt ist die Erreichbarkeit sehr gut.“ (Frank Riedel, Ferdinand Schultz Nachfolger Versicherungsmakler GmbH)

„Die VEMA ist für uns nicht nur Dienstleister, sondern ein echter Partner. Hier handeln Versicherungsmakler für Versicherungsmakler - zudem ist die Gewinnerzielungsabsicht gemeinschaftlich angesetzt und nicht an individuellen Interessen gekoppelt.“ (Stephan Sehl, FinanzCheckpoint GmbH)

„Bin sehr zufrieden mit der Zusammenarbeit.“ (Thomas Herche, finanzdienstleistungen in hessen-thüringen
Kirstin Herche GmbH & Co. KG)

„Nie wieder ohne! Mit VEMA ist es wie mit einem hochwertigen Auto - sitzt man ein mal drin, will man nicht mehr ohne. Durch VEMA kann ich leichter und übersichtlicher Vergleiche erstellen, habe die fachliche Sicherheit mit den Ansprechpartnern im Rücken und bleibe durch die Genossenschaft zu 100 % unabhängig. Gerade Letzteres ist ja im neuerdings durch Investoren geprägten Markt nichts Übliches. Dazu kommen noch Sonderkonzepte, rechtssichere Beratungs- und Maklerunterlagen und und und. Große Empfehlung an jeden qualitätsbewussten Makler sich der VEMA versuchen anzuschließen!“ (Pascal Schultis, Finanzkanzlei Schultis Inh. Pascal Schultis)

„Wir arbeiten seit Jahren mit der VEMA zusammen und sind darüber sehr glücklich und zufrieden. Die VEMA ist ein täglicher Baustein in unserem Arbeitsleben geworden. Vielen Dank.“ (Matthias Schulze, Finanzkanzlei Schultis Inh. Pascal Schultis)

„Gäbe es die VEMA nicht, man müsste sie erfinden! Die VEMA ist auch einer der wesentlichen Treiber, dass inhabergeführte mittelständische Makler als selbstständige Unternehmen erhalten bleiben, auch über den Generationswechsel hinaus. Sie verhindert damit eine zu starke Marktstellung der Großmakler und sorgt dafür, dass Kundenkreise, die für die Großmakler nicht interessant genug sind, auch weiterhin kompetente Betreuung durch einen Versicherungsmakler erhalten können.“ (Heinrich Hamm, Finanzkontor Hamm GmbH)

„Die Aufnahmehürden sind hoch (ich habe mit Null Kunden als Makler im Jahr 2012 begonnen, damals war das unvorstellbar für mich), aber es ist ein erstrebenswertes Ziel dahin zu kommen. Die Abläufe, die Konzepte, die Unterstützung - einfach nur Champions League!“ (Manuel Fellner, Finanzmakler am Nationalpark Inh. Manuel Fellner)

„Immer wieder erfrischend, mit dem Innendienst zu telefonieren. Wenn es Probleme mit Versicherern gibt, wird man aktiv unterstützt. Gibt es Rückfragen zu dem ein oder anderem Thema, bekommt man direkt eine hilfreiche Antwort oder wird zumindest zeitnah zurückgerufen. Auch Hinweise unsererseits (z.B. zum aktuellen Courtagenachtrag der Swiss Life) werden dankbar entgegengenommen. Es ist eine tolle Zusammenarbeit mit der VEMA eG - ein Geben und Nehmen. Vielen Dank.“ (Michael Walter, Finanzmaklerservice Walter KG)

„Die Vema bietet einen echten Mehrwert. Angefangen bei top Produkten bis hin zur Unterstützung bei der Unternehmensführung. Auch allgemeine Informationen sind dort aktuell zu erhalten.“ (Thorsten von Ow, Fin-Ma GmbH)

„Wir mögen die VEMA sehr!“ (Frank Walloschek, FinParO Beratungs-u.Vermittlungs-UG (haftungsbeschränkt) & Co.KG)

„Die VEMA ist mit dem genossenschaftlichen Geist das NON-PLUS-ULTRA für unabhängige Versicherungsmakler. Die VEMA steht in meinen Augen für ein Ergebnis welches von Menschen geschaffen wurde die einfach mehr getan haben als sie mussten. Die VEMA ist das Produkt stetiger Optimierung und der Wunsch einzelner, die sich zusammengefunden hatten, das beste aus Ihrer Leidenschaft zu gestalten. Damit sage ich nicht das der Prozess beendet, das Produkt endgültig und perfekt ist. Jeder kennt Apple, die Customer-Journey beginnt schon bei der Verpackung. Ich war ab dem ersten Moment von den Möglichkeiten und dem Umfang der Leistungen beeindruckt und seit dem Tag der Zusammenarbeit hat sich die Spielwiese immer weiter vergrößert und lässt einen die gesamte Klaviatur spielen, wenn man denn bereit ist "spielen lernen" zu wollen. In 3 Worten: I LOVE VEMA ;-).“ (Empfang Fleischer, Fleischer Management & Finanzen Inh. Ralf Michael Fleischer)

„Die VEMA bietet ein großes Angebot an qualitativ hochwertigen Absicherungen und stellt alles selbsterklärend dar. Die Fortbildungsmöglichkeiten sind enorm.“ (Dieter Heiser, FP Finanzpartner in Bayern AG)

„Ohne die VEMA würde unser Betrieb nicht mehr wettbewerbsfähig.“ (Holger Prill, FRANZ DEDE Versicherungsmakler GmbH)

„Mit VEMA im Rücken ist man immer technisch an der Spitze in einem sich schnell ändernden Umfeld.“ (Fritz Lauster, Fritz Lauster e.K. Finanzdienstleistungen)

„Das Extranet mit Inhalten ist eine Bereicherung, eine Arbeitserleichterung, eine Haftungserleichterung, freundliche kompetente Mitarbeiter am Telefon.“ (Claudia Wendt, G. Hombücher Versicherungsmaklergesellschaft mbH)

„Die VEMA Mitgliedschaft war eine der besten Entscheidungen für unser Unternehmen in den letzten Jahren.“ (Christian Bömerl, G.v.H. Versicherungsbüro GmbH)

„Es passt alles.“ (Werner Rick, Gattung Versicherungsmakler GmbH)

„VEMA ist unser Motto und wird jeden Tag mehr. Mit VEMA office ist ein klasse Weg beschritten, der in die absolut richtige Richtung geht.“ (Peter Grötsch, Gentele & Kollegen Internationaler Versicherungsmakler GmbH)

„Ein ganz herzliches Dankeschön an das gesamte VEMA-Team für die dauerhafte, professionelle und extrem hilfreiche Unterstützung! Ihr macht einen tollen Job!“ (Dirk Grüne, Grüne & Partner Versicherungsmakler GmbH)

„ohne die VEMA wären wir in unserem Tagesgeschäft mittlerweile aufgeschmissen. Der Abschluss der Standard Produkte läuft reibungslos und digital, das hilft uns sehr.“ (Michael Reinders, Grünschläger & Reinders GbR Versicherungsmakler)

„Seit unserer vierjährigen Kooperation mit der VEMA konnten wir viele unsere Arbeitsprozesse optimieren und beschleunigen. Die umfangreiche VEMA Plattform hat unseren Beratungsprozess stark vorangetrieben. Ein wichtiger Eckpfeiler ist für uns das tolle und immer hilfsbereite VEMA Team welches immer bestrebt ist eine bestmögliche Prozessunterstützung zu erreichen.“ (Marco Guhl, GSM Finanzplanung AG)

„Die VEMA hat uns insbesondere bei standardisiertem Geschäft erheblich weiter gebracht und geholfen Beratungs- und Vermittlungsprozesse deutlich zu beschleunigen, effektiver zu arbeiten und auch ein gleichbleibendes Qualitätsniveau zu halten. Darüber hinaus wurde auch die laufende Agenturverwaltung schneller und effektiver digitalisiert. Die VEMA Prozesse helfen uns echt weiter.“ (Hubert Salg, GUV mbH, unabhängige Finanz- und Versicherungsvermittlung)

„Vielen herzlichen Dank für den starken Support und die wunderbare Arbeit die hier täglich geleistet wird. Die VEMA ist für uns ein einziger Mehrwert und aus unserem beruflichen Alltag überhaupt nicht mehr wegzudenken. Weiter so!“ (David Beckschäfer, GVS GmbH Versicherungsmakler)

„Schön das es die VEMA gibt!“ (Daniel Habermann, Habermann Finanzberatungs- und Versicherungsmakler Inh. Daniel Habermann)

„Vielen Dank für die sehr gute Zusammenarbeit. Schön das es die VEMA gibt.“ (Hilma Habermann, Habermann Finanzberatungs- und Versicherungsmakler Inh. Daniel Habermann)

„Schön das es die VEMA gibt!“ (Dana Stutz, Habermann Finanzberatungs- und Versicherungsmakler Inh. Daniel Habermann)

„-> anstelle der VEMA-Tarifrechner würde ich mir SO SEHR echte Vergleiche wünschen (wir nutzen für die Mutter aller Vorgänge (= KFZ) zum Glück ja auch NAFI und eben keine Tarifrechner je Versicherer), die am Ende eben auch die Kündigung des Vorvertrags und die abschließend VVG-konforme Korrespondenz (also ohne extra Zusammensuchen der zu Grunde liegenden Bedingungen an anderer Stelle etc.) mit den Mandanten ermöglicht... träum...“ (Mirko Krämer, Hachfeld & Co. oHG Versicherungsmakler)

„Es wäre derzeit unmöglich ohne VEMA den täglichen Bedarf an Angeboten und Anfragen abzuarbeiten.“ (Peter Przybilla, HENGSTENBERG & PARTNER GmbH Versicherungsmakler)

„Die VEMA bietet eine starke Gemeinschaft und bringt uns eine Stärkung gegenüber den Gesellschaften eine bessere Position.“ (Wolfgang Kläser, HK Finanz-Vermittlungs GmbH)

„Die VEMA ist für uns der wichtigste und sympathischste Dienstleister. Wir würden uns freuen, die Zusammenarbeit noch mehr intensivieren zu können.“ (Stefan Alm, Horstmann, Redlin und Alm Versicherungsmakler GmbH & Co.KG)

„wie in jedem Unternehmen sind manche Entscheidung nicht Vorteilhaft für die Mitarbeiter in Ihrem Fall für die Genossen. Da sollte man daran denken der Köder muss dem Fisch schmecken und nicht dem Fischer.“ (Fritz Gehlhaar, IMC Versicherungsmakler GmbH)

„Wir sind sehr froh, die Vema zu haben und verteidigen alle unsinnige Kritik gegenüber der Konkurrenz.“ (Marcel Greiner, infinakon GmbH)

„Da die VEMA uns so viele Arbeiten abnimmt, kann ich den Wert der VEMA für unser Haus nicht hoch genug bewerten.“ (Udo Wagner, INTEGRA Finanzmakler GmbH)

„Genau der Richtige Partner/Dienstleister/Unterstützer für den mittelständischen Vers. Makler.“ (Andrea Ballweg, Jürgen Ballweg Consulting GmbH)

„Vema wird überwiegend für den Sachbereich genutzt, unsere Mitarbeiter sind mit der Abwicklung sehr zufrieden, absolut hilfreich und bietet echte Zeitersparnis. Die Weiterbildungsangebote sind sehr vielfältig und werden gut genutzt, finde ich super.“ (Stefanie Vogel, Kaiser & Partner GbR Versicherungs- und Finanzgutachten)

„Ohne die VEMA wäre unser Alltagsgeschäft nicht mehr wirtschaftlich zu bewältigen. Die Deckungskonzepte sind sehr Makler- u. Kundenorientiert. Die technische Unterstützung wie z.B. BiPro Dokumente entlastet uns bei den Verwaltungsaufgaben und bringt uns mehr Freiraum für wichtige Tätigkeiten.“ (Michael Kallenbach, Kallenbach Versicherungsmakler GmbH)

„Wir sind Industriemakler und bearbeiten Privatkundengeschäft nur als Annex zu Industrieverbindungen. Für dieses Annexgeschäft leistet uns die VEMA eine sehr gute Unterstützung.“ (Walter Lorenz, Karl Köllner GmbH)

„Ein Leben als Versicherungsmakler ohne VEMA-Anbindung ist möglich, aber sinnlos ;-)).“ (Markus Orth, KAV Versicherungs- & Finanz-Makler Markus Orth)

„Ich kann mir ein rechtssicheres, kunden- und ertragsorientiertes Arbeiten ohne die VEMA nicht mehr vorstellen. Vielen Dank für die kompetente Unterstützung.“ (Stephan Kremser, KEP Insurance Broker Inh. Stephan Kremser Versicherungsmakler)

„Das beste, was unserem jungen Maklerunternehmen passieren konnte, war die Anbindung an die VEMA. Würde ich jedem empfehlen.“ (Dominik Knobl, KNOBL Versicherungsmakler GmbH)

„Wir sind erst seit kurzer Zeit VEMA-Partner, aber bereits jetzt sehr zufrieden. Die Zusammenarbeit wird definitiv weiter ausgebaut werden.“ (Dominic Koppenburg, Koppenburg GmbH)

„VEMA First ist ein Leitgedanke unseres Hauses und sollte von jedem Genossen so gelebt werden, damit Wachstum nachhaltig möglich ist. Der Markt ist auch durch die Digitalisierung stark im Umbruch. Damit alle mittelständischen Kollegen eine reelle Chance haben, auch noch in den nächsten Jahren konkurrenzfähig zu sein, ist der genossenschaftliche Ansatz der beste Weg. Von Maklern für Makler.“ (Matthias Kuch, Kuch & Partner GmbH & Co. KG)

„Die Zusammenarbeit mit der Vema ist für mein Unternehmen ein absoluter Gewinn. Von der Angebotserstellung bis zur Weiterbildung ist alles perfekt durchdacht und absolut professionell vorbereitet. Ohne Vema geht gar nichts mehr;“. (Michaela Kuhn, Kuhn Michaela Versicherungsmaklerin Inh. Michaela Kuhn)

„Die VEMA ist sehr zuverlässig.“ (Kurt Treuheit, Kurt Treuheit Versicherungsmakler Inh. Kurt Treuheit)

„Vema bedeutet Kompetenz, starke Produkte und Bodenständigkeit!“ (Bernd Schuhmann, KVM Kulmbacher Versicherungsmakler GmbH)

„In den verschiedenen Bereichen bin ich bereits auf einige Dinge eingegangen die gut laufen oder die mich stören. Das ganze soll ja auch ein Austausch sein und dort muss man auch die Dinge ansprechen die vielleicht nicht perfekt laufen. Wir sind aber generell mit der VEMA sehr zufrieden!!“ (Manuel Winterstetter, LAVM.Landshuter Versicherungsmakler GmbH)

„Die VEMA ist und bleibt im Tagesgeschäft unsere wichtigste Plattform, ohne die bei uns "nichts gehen würde".“ (Christian Leimeister, LEIMEISTER Versicherungsmakler GmbH)

„Kompetent und immer aktuell.“ (Hans-Jürgen Siebenmorgen, Maklerhaus Becherer GmbH & Co. KG)

„Partnerschaftliche und professionelle Zusammenarbeit welche ich nicht mehr missen möchte.“ (Michael Fuchs, Maklerschmiede Fuchs GmbH)

„Überlebensnotwendig für kleinere Betriebe, im Privatkundengeschäft absolut unverzichtbar!“ (Thomas Michelmann, MBW GmbH Versicherungsmakler)

„Leider ist der Stand der Tarife nicht immer aktuell, alte Tarife, was für die Bearbeitung (Leistungsvergleiche) zum Kunden negative Auswirkungen hat.“ (Britta Eilers, Mehrens Versicherungs- und Finanzmakler GmbH & Co. KG)

„Wir sind dankbar für die Zusammenarbeit mit der VEMA.“ (Frank Duven, MfV GmbH)

„Die VEMA ist sehr professionell aufgestellt. Unterstützung unserer im Versicherungsbereich durch einfache Verwaltung und Programme, sowie Top-Unterlagen für die Kundenberatung.“ (Markus Grotz, MGK Management für Geld und Kapital GmbH & Co. KG)

„VEMA ist das Beste, was uns "passieren" konnte...“ (Karin Dorn, Michael Landherr, Unabhängiger Versicherungsmakler e.K.)

„Die hinterlegten Vergleichsrechner sind sehr gut und sparen und viel zeit.“ (Thomas Löffler, N.R. Löffler GmbH)

„Die sehr freundlichen VEMA-Mitarbeiter haben immer ein offenes Ohr für unsere Anliegen und Fragestellungen und haben uns immer bestmöglich unterstützt.“ (Martin Nebel, Nebel Finanzberatung GmbH & Co. KG)

„Von Maklern für Makler - dieser Leitsatz passt nicht nur in der Theorie, sondern auch in der Praxis zu 100%. Wir sind mit der qualitativen Zusammenarbeit sehr zufrieden. Wir wünschen dem Unternehmen alles Gute für die Zukunft!“ (Belma Sarikaya, NESK Versicherungsmakler GmbH & Co. KG)

„TOP! Weiter so!“ (Andreas Müller, Neucon Andreas Müller e.K.)

„Ich arbeite seit 1,5 Jahren mit der VEMA zusammen. Habe bisher keinen Tag bereut und freue mich immer wieder, es jeden Tag tun zu dürfen. Die VEMA passt zu mir, weil sie auch sehr gut zu meine Slogan passt, "08-15 bekommen Sie woanders".“ (Niels Krähmer, Niels Krähmer Finanz- und Versicherungsmakler Inh. Niels Krähmer)

„Ich arbeite mittlerweile seit 2010 mit der VEMA zusammen. Die Entscheidung war eine der wegweisenden Entscheidungen seit der Firmengründung im Jahr 1998. Wir sind in der Verbundzertifizierung -seit 2011- und haben die Umweltmanagementzertifizierung im Jahr 2021 noch oben aufgesetzt. Die Plattform -VEMA- hat sich in den letzten Jahren sehr gut entwickelt. Die Umsatzzahlen sprechen für sich. Jetzt gilt es aber auch aufzupassen dass die zukünftigen Aufgaben im Auge behalten werden. Schnittstellenthematik zu den bestehenden MV-Programmen oder die geplante Entwicklung des VEMA-Maklerverwaltungsprogramms. Die VEMA-Mitglieder sind sehr vielschichtig unterwegs. Insofern kann es keine 100%ige Lösung für alle geben. Die VEMA hat hier aber eine sehr gute Balance gefunden und hat auch gegenüber den Gesellschaften einen absoluten Stand. In den nächsten Jahren wird es weitere Konsolidierungen geben. Ich bin gespannt auf die Zukunft. Ich bin ein Fan der VEMA.“ (Jürgen Pfeiffer, NVM Niddaer Versicherungsmakler GmbH)

„Wir fühlen uns rundum gut unterstützt!“ (Anja Sümnick, NYVIA Versicherungskontor GmbH)

„Kurz und prägnant: 1a mit 5 Sterne.“ (Oliver Fuchs, Oliver Fuchs Versicherungsmakler)

„hier haben wir einen verlässlichen Partner an unserer Seite.“ (Imogen Eisele, OVS Eisele Versicherungsmakler GmbH & Co. KG)

„Von Vema sind wir zufrieden, verstehen wir aber nicht und können wir auch nicht akzeptieren, warum manche Gesellschaften die Zahlung der Provision über die VEMA abwickeln statt direkt über uns, so wie wir auch gewohnt war, bevor wir die VEMA übernommen haben..“ (Özcan Sam, Pedace Invest & Finanzcenter GmbH & Co. KG)

„sehr kompetente freundliche Mitarbeiter, keine Frage bleibt unbeantwortet.“ (Petra Girke-Weist, PLANUNA Vertriebs-GmbH & Co. KG)

„Als Gründungsmitglied in 1997 behaupte ich dass es ohne die VEMA eG aufwändiger wäre, den Geschäftsbetrieb erfolgreich zu führen.“ (Reinhold Arneth, Reinhold Arneth Versicherungsmakler GmbH)

„Mit den Angeboten der VEMA entfällt die Notwendigkeit eines jeden anderen Pools/Genossenschaft etc. Sehr strukturierter Service.“ (Simon im Schlaa, REVB GmbH & Co. KG)

„Seit der Zusammenarbeit mit der VEMA im Juni 2020 sind Umsätze gestiegen und gerade das "Brot- und-Butter-Geschäft geht extrem einfach von der Hand. Durch die Unterstützung des Back-Office-Teams kann ich mich voll und ganz auf meine Kernkompetenzen - also die Beratung meiner Kunden konzentrieren.“ (Florian Rex, rex versichert - Florian Rex - Versicherungsmakler Inh. Florian Rex)

„Die Vema ist uns schon kurz nachdem wir eine Zusammenarbeit angestrebt haben zu einem unverzichtbaren Teil unserer täglichen Arbeit geworden. Die enormen Erleichterungen, die Informationen für Mitarbeiter und GF, die Tools, Rechner und - einsame Spitze - der Vema-Postkorb sind essentielle Bausteine, die wir nicht mehr missen möchten.“ (Ricky Dehnen, Richter + Dehnen Versicherungsmakler GmbH & Co. KG)

„vertrauensvolle Zusammenarbeit mit kompetenten und freundlichen Kolleg:innen; die Entscheidung VEMA-Genosse zu werden, war die beste in meinem Arbeitsleben!“ (Oliver Römer, Römer & Siemke Versicherungs- und Vorsorge-Konzepte GmbH)

„Seit 2018 arbeiten wir mit der VEMA zusammen. Diese Zusammenarbeit ist geprägt von einer sehr hohen Qualität und einem sehr großen Mehrwert für uns als Makler, passende Geschäfte mit den Kunden abschließen zu können. Die Zusammenarbeit mit den Mitarbeitern der VEMA ist sehr gut und auch bei Rückfragen gibt es immer zeitnah eine Rückantwort. Nur so ist es auch möglich, gemeinsam weiterhin tolle und erfolgreiche Geschäfte zu machen. Unser Bestand konnte durch diesen Mehrwert

insgesamt fast verdoppelt werden! Herzlichen Dank dafür und wir werden auch in der Zukunft alle Möglichkeiten der VEMA Zusammenarbeit nutzen!“ (Wilfried Roßmell, Roßmell Versicherungsmakler GbR Alexander und Wilfried Roßmell)

„Die VEMA ist eine absolute Bereicherung für unser Unternehmen. Ich hoffe, die Weiterentwicklung der VEMA geht unverändert so weiter. Schön, dass es Euch gibt.“ (Ingo Röthgens, Röthgens & Team Versicherungsmakler KG)

„Ich bin schon seit vielen Jahren Vema Mitglied und habe auch noch die Anfangszeit mitbekommen und ich bin einfach nur begeistert, was daraus geworden ist.“ (Thomas Salomon, SALOMON GmbH Versicherungsmakler)

„Einfach ein geiler Service der uns viel Tempo in unsere Abläufe bringt.“ (Frank Schirmer, Schirmer Assekuranz Makler GmbH)

„Vielen Dank für die gute Arbeit, weiter so und viel Erfolg!“ (Maria Obermaier, SCHLANDER & PARTNER Assekuranzmakler GmbH)

„alles bestens, es gibt nichts zu Meckern.“ (Wilhelm Schlatterer, Schlatterer GmbH Versicherungs-Makler)

„Liebe VEMA, ihr macht einen großartigen Job. Es bereitet uns viel Freude mit euch zu arbeiten und ihr tragt wesentlich zu unserem Unternehmenserfolg und vor allem zu möglichst schlanken Prozessen bei. Um den rechtlichen „Krimskrams“ müssen wir uns dank eurer Unterstützung nicht mehr selbst beschäftigen. Herzlichen Dank für alles. Wir freuen uns auf eine glorreiche gemeinsame Zukunft.“ (Thomas Obstfelder, SCHNETZ Versicherungs und Finanzmakler GmbH & Co. KG)

„weiter so!!!!“ (Peter Hagen, Schuck Versicherungsmakler GmbH)

„Ich für meinen Teil, möchte die VEMA nicht mehr missen, soviel Leistung unter "einem Dach" da können sich die Pools eine große Scheibe abschneiden.“ (Christian Spieß, SCS PRIVATE VORSORGE GbR)

„Das wahnsinnig umfangliche Angebot der VEMA erschliesst sich erst nach und nach. Am Anfang ist man schier erschlagen von der Fülle des Angebots und der vielen nützlichen Tools. In immer größer werdenden Erkenntnisschritten kommen wir zu der einhelligen Meinung, dass der Schritt zur Mitgliedschaft bei VEMA unser Unternehmen positiv verändert hat und weiter positiv verändern wird. Wir fühlen uns tatsächlich jeden Tag als Mitglied einer starken und auch durchaus schlagkräftigen Gemeinschaft.“ (Michael Nüse, Securanz Versicherungsmakler GmbH)

„Vielen Dank für die Unterstützung. Eine große Hilfe!“ (Mario Bartosch, SIEVEKING GRUPPE Wilhelm Möring GmbH)

„Hervorragender Service für Versicherungsmakler!“ (Uta Schwesig, SIEVEKING GRUPPE Wilhelm Möring GmbH)

„für wachsende Makler würde ich mir mehr digitale und betriebswirtschaftliche Unterstützung wünschen.“ (Franz-Josef Puhl, Simplex Finanz Service AG)

„Hervorragendes Extranet, ständige Anpassung der Produkte.“ (Wolfgang Schwartmann, SK Versicherungsservice Kleinen & Schwartmann GbR)

„Die VEMA ist jederzeit zuverlässig, egal ob per Telefon, Mail, das Extranet, die Unterstützung bei Problemfällen - ganz großes Lob - weiter so!“ (Alexander Studer, SVM Versicherungsmakler Studer GmbH)

„sehr wichtig und eine große Hilfe im Alltag.“ (Thomas Bartusch, Teb Thomas E. Bartusch Versicherungsmakler & Finanzkonzept GmbH)

„Die VEMA ist für mich ein unverzichtbarer Partner geworden. Ich bin total begeistert von den Möglichkeiten, die mir diese Plattform bietet. Meine tägliche Arbeit hat eine unglaubliche

Erleichterung und Zeitersparnis erfahren. Nach 35 Jahren als Makler, möchte ich auf die VEMA nicht mehr verzichten müssen. Vielen Dank an alle Mitarbeiter!! So macht Versicherungsvermittlung Freude! Herzlichst Ihr Tom Gagel.“ (Thomas Gagel, Thomas P. Gagel Versicherungs- u. Immobilien Vermittlungs GmbH)

„In unserem Maklerhaus ist ein tägliches Arbeiten ohne die vielen VEMA-Dienstleistungen nicht denkbar. Unser Privatkundengeschäft wird zu 100 % über VEMA abgewickelt. Wir freuen uns auf viele weitere Innovationen der VEMA und bedanken uns bei den Vorständen, dem Aufsichtsrat und den vielen fleissigen VEMA-Mitarbeitern für die tolle Arbeit welche täglich geleistet wird.“ (Siegfried Tretter, Tretter Versicherungsmakler GmbH)

„Eine hervorragende Gemeinschaft mit dem gleichen Ziel. Vielen Dank das es die VEMA eG gibt und wir ein Teil davon sein dürfen.“ (Christian Deisenrieder, U.N.O. Versicherungsmakler GmbH)

„Ich bin (neben vielen anderen positiven Punkten) extrem angetan von der Zuverlässigkeit der Mitarbeiter der VEMA. Wenn ein Rückruf zugesichert ist, dann muss ich mir keine Wiedervorlage bauen, zur Arbeitskontrolle, ob der Rückruf erfolgt ist, sondern dieser Rückruf passiert tatsächlich. In der Zusammenarbeit mit manchem Versicherer geradezu unfassbar.“ (Volker Dölling, Vero Assekuranzmakler GmbH)

„sehr professionell und effizient.“ (Udo Lerz, Versicherungsbüro Lerz GmbH)

„Überlebenswichtig.“ (Sascha Thurau, Versicherungsmakler Hauch e.K. Inh. Bettina Thurau)

„Vergleiche sehr umfassend. Erklärungen für den Kunden sehr hilfreich für Angebote.“ (Michael Tack, Versicherungsmakler Inh. Michael Tack)

„Das Team ist sehr hilfsbereit. Rückmeldungen erfolgen sehr zeitnah. Prima.“ (Michaela Neuß, Versicherungsmakler Müller Inh. Jürgen Müller)

„Immer sehr freundlich! Immer aktuelle Fachinformationen! Tolle Konzepte! Digitale Verabteilung und zur Verfügung Stellung einfach klasse!“ (Veronika Podzins, Versicherungsmakler Podzins GmbH & Co.KG)

„Stets freundliche und kompetente Mitarbeiter am Telefon.“ (Günter Weiss, Versicherungsmaklerbüro Weiss Inhaber Günter Weiss)

„Ich kann auf die vielfältigen Angebote anderer Gesellschaften verzichten, erhalte alles komprimiert.“ (Rudolf Geller, VGV Versicherungsmakler GmbH)

„Habe den Schritt hinsichtlich Zusammenarbeit nicht bereut.“ (Bernhard Wehrle, VHW Assekuranz-Makler GmbH)

„Eine perfekte Genossenschaft so wie jeder es sich wünscht!“ (Jörn Mohrlüder, VKF Finanz GmbH)

„Die Kooperation mit der VEMA war die beste Unternehmensentscheidung in den 32 Jahren meiner Selbständigkeit. Dank an das gesamte Team für die immer anhaltende Unterstützung und Hilfsbereitschaft, für hervorragende Konzepte und gute Kooperationsangebote.“ (Regina Kruschel, VMG Versicherungsmakler Großmann GmbH)

„Ich kann mir meine Arbeit ohne Nutzung der Angebote der VEMA nicht mehr vorstellen.“ (Torsten Puschbeck, WB-Treuhand Wirtschaftsberater- und Versicherungsmakler GmbH)

„Die VEMA bietet einen echten Mehrwert für unser Unternehmen. Besonders der VEMA-Rechner, mit der digitalen Antragsstrecke, vom Angebot bis zur Policierung und Dokumentierung. Wir wünschen uns den weiteren Ausbau für einen pragmatischen Digitalisierungsprozess.“ (Rüdiger Weber, Weber + Weber GmbH)

„Ich kann mir unser tägliches Arbeiten ohne VEMA überhaupt nicht mehr vorstellen.“ (Ralf Meyer, Wehnelt & Meyer Finanz- und Versicherungsmakler GmbH & Co. KG)

„Ich danke allen für den engagierten und tollen Einsatz... es wäre schön wenn die Versicherer sich automatisch bei Ihnen melden und Rahmenvereinbarungen treffen wollen, um sich noch mehr von Check 24 und Co. abzuheben...“ (Wolfgang Weber, Wehnelt & Meyer Finanz- und Versicherungsmakler GmbH & Co. KG)