

## *Informationen für Vertriebspartner*



### **Plan**

*Das Kraftpaket für Ihr Einkommen*



## *Das Kraftpaket für Ihr Einkommen*

Jeder Mensch hat Pläne, kleine und große. Ob der nächste Urlaub oder die Karriere. Jeder hat etwas anderes, was ihm wichtig ist.

Doch, was wenn etwas dazwischenkommt? Wenn von heute auf morgen eine wichtige Fähigkeit verloren geht? Was, wenn man nicht mehr sprechen, lange sitzen oder stehen kann? Oder wenn das Denkvermögen und die Kreativität beeinträchtigt sind? Dann greift Plan D und sichert das ganz persönliche Kraftpaket.

Plan D ist der Plan für den Fall, dass der Körper nicht mehr mitmacht. Fällt eine Fähigkeit aus, springen wir ein. Denn die Fähigkeiten sind die Grundlage für alle Pläne und häufig auch für das Einkommen.

Bei Plan D vereinbart Ihr Kunde mit uns eine monatliche Rente. Diese zahlen wir, wenn er eine der versicherten Fähigkeiten verliert. So hat Ihr Kunde immer ein Einkommen und einen Plan, wie es weitergeht. Die Leistung aus Plan D zahlen wir, solange die Fähigkeit verloren ist. Längstens bis zum Ablauf von Plan D.

# Plan – mehr als eine Versicherung

Was heißt eigentlich *Fähigkeiten versichern*?

Fähigkeiten, wie zum Beispiel Sehen, Gehen, Sprechen, Sitzen, sind für uns selbstverständlich. Sie ermöglichen uns, unsere Pläne zu verwirklichen, einen Beruf auszuüben oder ein Hobby. Sie sind die Grundlage für alles, was wir tun.

Und was, wenn wir eine Fähigkeit verlieren? Dann geht plötzlich nichts mehr. Für viele Menschen ein großer Einschnitt, der auch finanzielle Folgen haben wird.

Plan D sichert diese finanziellen Folgen optimal ab. Eine monatliche Rente sorgt dafür, dass Ihr Kunde weiter planen kann.

Plan D ist also die optimale Absicherung für alle,  
...die Ihre Fähigkeiten passend absichern möchten - nicht mehr, und nicht weniger.  
...die individuellen Schutz suchen - nicht zuviel, und nicht zu wenig.  
...die wissen möchten, woran sie sind - einfach und transparent.



## Plan – für den Motor des Menschen

Was treibt den Menschen an? Was ist die Grundlage, damit alle anderen Fähigkeiten überhaupt funktionieren können? Ganz klar: Der Motor des Menschen - Herz und Lunge.

Plan D sichert auch diese Fähigkeiten ab. Das ist einmalig!

## Plan – für Ihren Erfolg

Mit Plan D bieten Sie Ihren Kunden nicht nur eine Absicherung der Fähigkeiten, sondern können den Schutz individuell anpassen. Möglich machen das die drei Pakete: Die 9, Die 12 und Die 15.

Mit den Bausteinen Die Psyche, Der Führerschein und Das Pflege Plus sorgen Sie für zusätzliche Sicherheit.

Und das Beste: Plan D ist in jedem Fall eine bezahlbare Absicherung und Ihr Kunde bekommt genau den Schutz, den er für seine Fähigkeiten braucht.



# Plan – einfach bezahlbar

Plan D überzeugt nicht nur in der Leistung, sondern auch im Preis.

## Die 9 – für Denker

### Max, 30 Jahre

Beruf: Web-Designer  
versichert bis 65 Jahre

### Sein Plan D – Die 9

1.500 Euro monatlich  
Monatsbeitrag: 37,92 Euro\*  
**mit dem Baustein Die Psyche**  
Monatsbeitrag: 57,25 Euro\*



## Die 12 – für Kümmerer

### Sabine, 25 Jahre

Beruf: Friseurin  
versichert bis 65 Jahre

### Ihr Plan D – Die 12

1.000 Euro monatlich,  
Monatsbeitrag: 30,67 Euro\*  
**mit dem Baustein Das Pflege Plus**  
Monatsbeitrag: 41,10 Euro\*



## Die 15 – für Anpacker

### Stefan, 35 Jahre

Beruf: Schreiner  
versichert bis 65 Jahre

### Sein Plan D – Die 15

1.000 Euro monatlich,  
Monatsbeitrag: 40,58 Euro\*  
**mit dem Baustein Der Führerschein**  
Monatsbeitrag: 45,54 Euro\*



\* Die Beiträge berücksichtigen die Beteiligung an den Überschüssen. Diese sind nicht garantiert.

# Plan – passend für jede Zielgruppe

Durch die drei Pakete Die 9, Die 12 und Die 15 können Sie unterschiedliche Zielgruppen passend absichern.

## Denker

Ihr Kunde arbeitet viel am Schreibtisch? Ist kommunikativ und kreativ?



Das Paket: Die 9

## Ihre Zielgruppe

Zum Beispiel: Steuerberater, Informatiker, Betriebswirte, Bankkaufleute, Steuerfachangestellte, Industriekaufleute, Buchhalter, Controller, Speditionskaufleute, Verwaltungsfachangestellte und viele mehr

## Kümmerer

Ihr Kunde kümmert sich um andere?  
Ist viel auf den Beinen und setzt auf seine Hände?



Das Paket: Die 12

## Ihre Zielgruppe

Zum Beispiel: Zahnärzte, Augenoptiker, Arzthelferinnen, Elektrotechniker, Zahntechniker, Erzieherinnen, Bäckereifachverkäuferinnen, Chemiebetriebswerker, Kosmetikerinnen, Friseurmeister und viele mehr

## Anpacker

Ihr Kunde packt richtig an?  
Arme, Beine, Hände – der ganze Körper ist im Einsatz?



Das Paket: Die 15

## Ihre Zielgruppe

Zum Beispiel: Physiotherapeuten, Krankenschwestern, Tischler, Metallbauer, Lagerarbeiter, Altenpflegerinnen, Gärtner, Gas- u. Wasserinstallateure, Maler, Kraftfahrer und viele mehr

# Plan – die versicherten Fähigkeiten

Sehen Sie hier auf einen Blick, welche Fähigkeiten in den jeweiligen Paketen versichert sind und wann Ihr Kunde eine Plan D-Rente von uns bekommt.

## Die 15

## Die 12

## Die 9

### Sehen

Sie können auf jedem Auge höchstens zu 5 % sehen. Oder Ihr Gesichtsfeld umfasst auf jedem Auge höchstens 15 Grad vom Zentrum.

### Geistige Leistungsfähigkeit

Sie können keine Alltagsfähigkeiten mehr ausführen, weil zum Beispiel Ihr Gedächtnis oder Ihre Konzentration stark eingeschränkt ist.

### Lungenfunktion

Ihre Lungenfunktion ist wegen einer Erkrankung oder Verletzung erheblich gemindert.

### Hand- und Fingerfertigkeit

Sie können mit links oder rechts keinen Wasserhahn auf- und wieder zudrehen oder eine Wäscheklammer befestigen.

### Knie- und Rücken

Sie können sich nicht mehr hinknien oder bücken, um den Boden mit den Fingern zu berühren und sich danach wieder aufzurichten.

### Hören

Sie können auf beiden Ohren höchstens zu 20 % hören.

### Eigenverantwortliches Handeln

Ein Gericht hat für Sie eine gesetzliche Betreuung angeordnet. Grundlage ist ein psychiatrisches Gutachten.

### Sitzen

Sie können nicht mehr 20 Minuten sitzen. Auch nicht, wenn Sie Ihre Position verändern oder sich auf Armlehnen abstützen.

### Gehen und Treppensteigen

Sie können keine 400 Meter gehen oder eine Treppe mit 12 Stufen hinauf- und hinabgehen – auch nicht mit einer Pause.

### Gleichgewicht

Sie können Leitern, Treppen, Gerüste oder Dächer nicht mehr hinaufklettern, ohne dass eine stark erhöhte Unfallgefahr besteht.

### Sprechen

Sie können sich nicht mehr verständlich über die Sprache artikulieren.

### Herzfunktion

Die Pumpleistung Ihres Herzens ist wegen einer Erkrankung oder Verletzung stark eingeschränkt.

### Schreiben

Sie können sowohl mit der linken als auch mit der rechten Hand keine 5 Worte mehr schreiben, die mindestens 10 Buchstaben haben.

### Stehen

Sie können keine 10 Minuten mehr stehen, ohne sich abzustützen. Auch nicht, wenn Sie Ihre Körperhaltung ändern.

### Gebrauch eines Arms

Sie können den linken oder rechten Arm nicht mehr vor- und seitwärts 10 Sekunden auf Schulterhöhe abspreizen, halten und drehen.

## Die Bausteine

Sie können den Plan D Ihrer Kunden mit unseren Bausteinen erweitern:  
Die Psyche, Der Führerschein, Das Pflege Plus.  
So runden Sie das Kraftpaket optimal ab.

Sie entscheiden, was am besten zu dem Bedarf Ihrer Kunden passt. Bis zu drei Einschüsse sind möglich.



### Für Entscheider – die Psyche

Ihr Kunde trägt viel Verantwortung und ist unterschiedlichen Belastungen ausgesetzt? Dann passt dieser Baustein. Wenn Ihr Kunde an einer schweren Depression erkrankt, erhält er eine Leistung.

Ihr Kunde ist viel mit dem Auto unterwegs? Dann passt dieser Baustein. Wenn ihm aus gesundheitlichen Gründen der Führerschein entzogen wird, erhält er eine Leistung.



### Für Vielfahrer – der Führerschein



### Für Vorsorger – das Pflege Plus

Ihr Kunde möchte heute schon wissen, dass sich morgen jemand um ihn kümmert? Dann passt dieser Baustein. Wenn er während der Laufzeit von Plan D pflegebedürftig oder dement wird, zahlen wir eine zusätzliche Pflegerente. Diese Pflegerente zahlen wir ein Leben lang.

Bleibt Ihr Kunde gesund, kann er zum Ablauf von Plan D eine Pflegerenten-Versicherung abschließen. Der Vorteil: Er muss dann keine neuen Angaben zu seiner Gesundheit machen.

Kundenberaterin, Die Dortmunder



# *Auf ein Wort – Die Dortmunder*

Wir sind die Dortmunder Lebensversicherung AG.

Was wir machen? Wir versichern. Ganz einfach, ganz besonders, ganz persönlich.

Was wir tun, tun wir für Sie. Denn was auch immer Sie von uns hören, sehen oder lesen: Wir nennen die Dinge beim Namen.

Das ist die beste Basis für eine vertrauensvolle Partnerschaft.

Entscheiden Sie sich für die Dortmunder. Wir freuen uns auf Sie!

„Wir sind die Besten“ – das sagen alle. Ob das stimmt, entscheiden Sie. Wir arbeiten ausschließlich mit Vermittlern und freien Finanzdienstleistern in ganz Deutschland zusammen. Auf Ihre Empfehlung setzen wir. Wenn Sie der Meinung sind, dass unsere Versicherung am besten zu den Bedürfnissen Ihrer Kunden passt, dann sind wir für Sie da. Unter uns: Daran haben wir keinen Zweifel.

Die Dortmunder gehört zum VOLKSWOHL BUND-Konzern.

Die Hauptverwaltung liegt, genau wie die der VOLKSWOHL BUND Versicherungen, im Herzen von Dortmund. Schon seit 1919 schützt der VOLKSWOHL BUND seine Kunden in einer starken Versichertengemeinschaft.



**DIE  
DORTMUNDER**  
*Wir versichern.*

**Dortmunder Lebensversicherung AG**

Südwall 37 - 41, 44137 Dortmund

*Bei Fragen kontaktieren Sie uns gerne:*

Telefon 0231/22950-0

Fax 0231/22950-400

[info@die-dortmunder.de](mailto:info@die-dortmunder.de)

[www.die-dortmunder.de](http://www.die-dortmunder.de)